

# コロナ禍における施策活用と 販路開拓の考え方

新型コロナウイルスの影響は、業種や規模を問わず多大な影響を与えています。販路拡大はもちろん、売上維持も難しい現状では、闇雲な取り組みではなく、外部の環境や時代に対応した、戦略的な取り組みが必要です。国から発表されている施策を学ぶとともに、コロナ時代に対応した、販路拡大戦略の策定に必要な考え方を学びます。また、個別相談の時間も設けておりますので、気兼ねなくご相談ください。



講師

株式会社中尾経営 代表 中小企業診断士

中尾 友和 (なかお ともかず) 氏

略歴

広島県呉市出身。関西大学卒業後、(株)福寿園に12年間勤務。営業マンとして、取扱店500店舗以上を開拓し、年間最優秀社員賞を受賞。コンサルタントとして独立後、200社以上の支援に関わり、数々の企業の業績UPをサポートしている。近年では、コロナ禍での営業戦略をテーマに各地商工会議所等での講習も担当している

日時

(講習会)

令和3年12月7日(火) 19時~21時

(個別相談) 先着2社限定

令和3年12月8日(水) 9時~10時30分・10時30分~12時

内容

- ・新型コロナウイルスに係る国からの支援策等について
- ・新型コロナウイルスに対応した営業戦略について

会場

観音寺商工会議所 (観音寺市坂本町 1-1-25)

受講料

無料

定員

50名

申込

観音寺商工会議所 TEL:0875-25-3073 FAX:0875-24-0526

新型コロナウイルスの感染防止対策として、検温・消毒のほか、マスクの着用をお願いいたします。  
また、感染拡大の影響から、やむ得ず中止となる可能性もございます。ご理解とご協力の程、よろしくお願いいたします。

『コロナ禍における施策活用と販路開拓の考え方』申込書

申込先 FAX : 0875-24-0526

事業所名		氏名	
住所	〒	TEL	
		FAX	
相談希望時間	<input type="checkbox"/> 9時~10時30分 ・ <input type="checkbox"/> 10時30分~12時		
相談内容等			

※本申込書にご記入いただいた情報は、本講座開催に係る各種連絡の他、当所主催の講習会の案内等に利用させていただきます。